



# GOLD BRAUCHT EINEN VERLÄSSLICHEN PARTNER

Professionelle Anleger betrachten Gold wie auch andere physische Edelmetalle vermehrt als wichtigen Portfolio-Bestandteil für die langfristige Vermögenssicherung. Der Edelmetallhändler philoro bedient in der Schweiz deshalb mit einem dezidierten Team nun auch Banken, Vermögensverwalter, Family Offices und weitere institutionelle Kunden.

Die Philoro Schweiz AG wurde 2017 gegründet. Der europaweit agierende Edelmetallhändler ist Teil der 2011 in Wien gegründeten Philoro Holding GmbH und zählt zu den führenden privaten Anbie-

tern im Bereich der qualitativ hochwertigen Edelmetallveranlagung in Europa. Das Familienunternehmen mit rund 200 Mitarbeitenden umfasst 15 Standorte im deutschsprachigen Raum sowie ein Büro in Hongkong und New York. Die Filialen in der Schweiz befinden sich in Wittenbach bei St. Gallen und in Zürich nahe der Bahnhofstrasse. Eine Liechtensteiner Filiale gibt es zudem in Eschen.

### Modernes Goldwerk entsteht

Im Herbst 2023 wird philoro ein eigenes Goldwerk eröffnen. Bereits im Oktober 2020 hat das Unternehmen ein 35 000 Quadratmeter grosses Areal im österreichischen Korneuburg erworben. Dort entsteht eine hochmoderne Scheideanstalt, die einst die Produktionskapazität von bis zu 120 Tonnen im Jahr haben wird. Dies entspricht etwa 2.5% der gesamten Weltproduktion von Gold. Das Ziel von philoro besteht darin, in Zukunft 100% der Produktion als recyceltes Gold zu fertigen. Sehr wichtig dafür ist auch die Erreichung höchster Qualitätsstandards. Hier ist die Zertifizierung durch die London Bullion Market Association (LBMA) das Mass der Dinge. philoro verkauft schon jetzt ausschliesslich Produkte, die über das LBMA-Zertifi-

kat verfügen und wird selbstverständlich auch die eigene Scheideanstalt durch die LBMA zertifizieren lassen.

Die Philoro-Dienstleistungen umfassen das gesamte Spektrum der Veranlagung in Edelmetalle – vom An- und Verkauf über die Lagerung bis hin zur persönlichen Beratung. Neben höchsten Service- und Sicherheitsstandards im Online-Shop sowie im Filialbetrieb steht philoro für höchste Qualitätsansprüche im Handel und Vertrieb, aber auch bei der Produktqualität seiner Goldbestände. Qualitätsmanagement und Servicequalität von philoro sind vielfach ausgezeichnet – u.a. von TÜV NORD und Focus Money.

### Neuer Bereich Institutional Clients

Im Fokus der Entwicklung bei philoro Schweiz stehen neben privaten Kunden nun auch Banken, Vermögensverwalter, Family Offices und weitere institutionelle Kunden. In der philoro-Gruppe nimmt der Bereich Institutional Clients vor allem in Österreich einen gewichtigen Anteil am Gesamtumsatz ein. Über 50 Banken, Sparkassen, Landes-, Genossenschafts- und Privatbanken vertrauen auf den Service von philoro in allen Bereichen des Edelmetallhandels. Der Bereich Institutional Clients in der Schweiz steht unter der Leitung von Marco Fiorini. Fiorini ist seit über 20 Jahren in der Schweizer Finanz- und Vermögensverwaltungsbranche tätig, vorab in den Bereichen Vertrieb und Geschäftsentwicklung. Er war unter anderem langjähriger Geschäftsführer und Mitglied im Verwaltungsrat der Carmignac Schweiz AG. Davor war er tätig bei der Clariden Leu Asset Management und Julius Baer Investment Funds Services.

«Professionelle Anleger schätzen Gold als auch andere Edelmetalle in physischer Form aufgrund ihrer einzigartigen Eigenschaften. Es wird je länger je mehr ein wichtiger, strategischer Bestandteil bei der Absicherung von diversifizierten Portfolios», sagt Marco Fiorini. «Im gegenwärtigen wirtschaftlich unsicheren Umfeld mit steigenden Preisen, Lieferkettenproble-

«Gold in physischer Form wird für die Absicherung von diversifizierten Anlagestrategien immer wichtiger.»

Marco Fiorini

men und Kriegsunsicherheiten macht es Sinn, in einem Portfolio einen Anteil an physischen Edelmetallen im Bereich von mindestens 10% zu halten», so Fiorini.

Wie aus dem Quartals-Report des World Gold Council (WGC) zum dritten Quartal 2022 hervorging, erreichte der Bedarf an Gold bei den Zentralbanken und institutionellen Anlegern einen neuen Quartalsrekord von 399.3 Tonnen. Im Vorjahr lag der Bedarf lediglich bei 90.6 Tonnen. Auch der aktuelle Report «In Gold we Trust» des Liechtensteiner Vermögensverwalters Incrementum kommt zum Schluss, dass vor allem Zentralbanken und institutionelle Anleger künftig verstärkt Gold nachfragen werden. Pensionskassen und Versicherungen, die normalerweise einen hohen Anteil an Obligationen haben, müssen laut dem Report 2022 ihre Anlagepolitik wegen der gestiegenen Inflationsraten grundlegend überdenken, wobei Gold eine wichtige Rolle spielen könnte.

«Der Fokus der Goldanleger hat sich gegenüber der Zeit vor der Corona-Krise von Vermögensaufbau hin zu Stabilität und Sicherheit verschoben.»

Christian Brenner

### EDELMETALL-FULLSERVICE AUS EINER HAND

philoro unterstützt institutionelle Kunden als Kooperationspartner bei Beratung, Ankauf und Verkauf von Edelmetallen/Altgold sowie in Sachen Numismatik. Abgerundet wird das Angebot durch unsere bewährten Systeme und Datenbankapplikationen für den Online-Handel wie auch einer einmaligen Grosshandelsplattform.

Kontakt: Telefon 071 229 09 99  
E-Mail: [info@philoro.ch](mailto:info@philoro.ch)  
Internet: [www.philoro.ch](http://www.philoro.ch)

## Gold als fixer Bestandteil in jedem Portfolio

«Die Beliebtheit von physischem Gold für die langfristige Anlage ist ungebrochen», sagt Christian Brenner, CEO von philoro Schweiz. «Der Fokus der Goldanleger hat sich gegenüber der Zeit vor der Corona-Krise von Vermögensaufbau hin zu Stabilität und Sicherheit verschoben», so Brenner. Nachdem der Goldpreis im Sommer des letzten Jahres kurzzeitig eine Durststrecke durchmachte, erholte er sich ab Mitte September 2022 zusehends. Dies dürfte einerseits mit dem weltweit gestiegenen Gold-Bedarf zusammenhängen, aber auch damit, dass die Rekordhohen Zinserhöhungen der Nationalbanken, allen voran der Fed, ihre Wirkung zur Abfederung der Inflation entfaltet. Aus Sicht von Christian Brenner ist der Zeitpunkt für Investitionen in Gold grundsätzlich aber immer gut. «Gold empfiehlt sich als Diversifikation immer und sollte auch fixer Bestandteil einer Anlagestrategie sein. Durch die Beimischung von Gold sinkt die erwartete Volatilität einer Anlagestrategie markant. Wie bei Aktien sollte man nicht anlassbezogen kaufen, sondern bei seiner Strategie bleiben, die ja langfristig orientiert ist. Gold ist wie eine Versicherung – das lässt man liegen und hat für den Ernstfall eine reale Absicherung», erklärt Brenner.

---

### Marco Fiorini

Leiter Institutional Clients,  
philoro Schweiz  
AG, Zürich.



---

### Christian Brenner

CEO philoro  
Schweiz AG,  
Zürich.

